Ladcraft

ПОДРОБНАЯ ПРОГРАММА

ПЕРВАЯ ОТКРЫТАЯ ПАРТНЕРСКАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ LADCRAFT

3 декабря 2026 года · 11:00 МСК · Онлайн · 2 часа + вопросы

контур роста

Как зарабатывать на растущем рынке ИИ-агентов и ИИ-процессов

о чем эта встреча

Рынок корпоративного и массового ИИ переходит от экспериментов с нейросетями к работающим агентам и процессам. У партнеров уже есть главное для старта: клиенты, знание их систем и понимание реальных бизнес-задач.

На вебинаре покажем, как превратить этот актив в новое направление бизнеса вместе с Ladcraft.

Ladcraft: платформа для ии-трансформации бизнеса

От отдельного ИИ-инструмента — к рабочему контуру компании

Ladcraft — ведущая российская harness-платформа автономных ИИ-агентов для бизнеса. Она объединяет модели, память, данные, навыки, интеграции, рабочие пространства и правила исполнения.

Вместо набора разрозненных помощников компания получает среду, в которой агенты могут выполнять задачи, работать по расписанию, взаимодействовать друг с другом и передавать результат человеку или следующему агенту.

Возможны три модели поставки:

SaaS | on-premise | гибрид

БЕЗОПАСНОСТЬ

aicc

Безопасность ИИ как продукт и точка входа в клиента

AiCC дает партнеру дополнительный вход в крупного клиента через CIO, CISO и подразделение информационной безопасности. Во многих компаниях разговор об ИИ останавливается на вопросах безопасности или на ответе: «Мы уже выбрали другую ИИ-платформу». AiCC помогает продолжить диалог в обоих случаях.

Решение можно предлагать как самостоятельный продукт для управления корпоративным ИИ, в том числе компаниям, которые уже используют другую ИИ-платформу. В проектах Ladcraft AiCC становится элементом корпоративного внедрения и помогает закрыть требования ИТ- и ИБ-служб.

партнерская программа

Где и как зарабатывает партнер Ladcraft

Партнерство с Ladcraft не ограничивается перепродажей лицензий. Платформа позволяет строить несколько взаимосвязанных источников дохода.

Основные направления:

01 SaaS-подписки и развитие клиентской базы.

02 On-premise-проекты и последующее сопровождение.

03 Обследование, внедрение, настройка и поддержка.

04 Обучение сотрудников и руководителей клиента.

05 Разработка собственных агентов и процессов.

06 Тиражирование отраслевых решений через Маркет.

На встрече расскажем о вознаграждении, закреплении сделок, развитии статуса партнера и поддержке со стороны Ladcraft.

АКТИВАЦИЯ КЛИЕНТА. КЕЙС 1

не знаете, что продавать первым? начните с личной эффективности и командной работы

Самый простой способ познакомить клиента с Ladcraft —
показать результат на понятных ежедневных задачах руководителя и команды.

На встрече проведем живую демонстрацию единого рабочего контура, в котором люди и агенты работают вместе.

готовые решения на базе агентов 1С: от дебиторки до разработки

От общего знакомства с платформой — к линейке коммерчески упакованных решений на базе агентов 1С.

Покажем пример коробочного решения, созданного на базе 1С, — агента по дебиторской задолженности для 1С:УНФ и 1С:Фреш.

Решение работает с 1С:УНФ и интегрировано с 1С:Фреш. На пилотном этапе коммуникации могут проходить подтверждение сотрудником, а автономность расширяется после проверки качества.

Результаты реализованного проекта

100% клиентов под регулярным контролем.

Около 80% времени специалистов высвобождается.

Просроченная задолженность 90+ дней снизилась на 25%.

Доля клиентов, оплачивающих в срок, выросла на 15–20%.

Точность прогноза поступлений составила не менее 85%.

Кодовый агент 1С

Решение для 1С:Франчайзи сокращает объем ручной работы специалиста на этапах анализа, разработки и проверки, помогает быстрее выпускать доработки и существенно снижать их себестоимость.

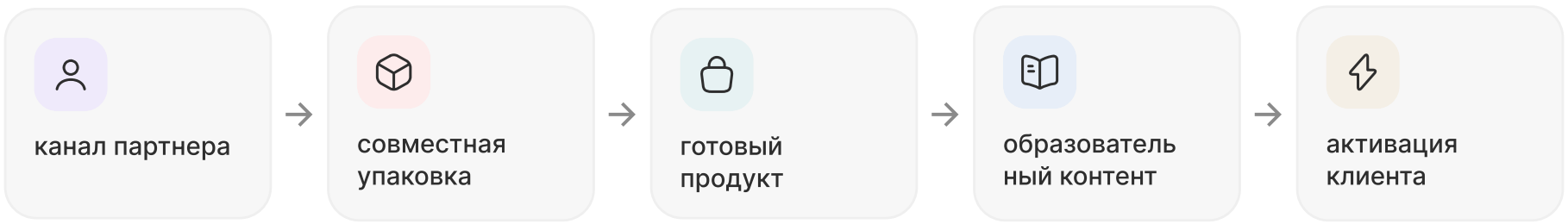
Партнер получает готовый продукт для работы с 1С, который помогает быстрее адаптировать решения под заказчика и повышать рентабельность проектных работ.

АКТИВАЦИЯ КЛИЕНТА. КЕЙС 3

ЮKassa × Ladcraft: канал, продукт и контент в одной кампании

Кейс показывает модель партнерства, в которой партнер и Ladcraft прорабатывают совместный выход к большой клиентской аудитории.

Формула партнерского запуска



инфраструктура партнерского роста

Ladcraft подготовил инструменты для развития партнера

Партнерский канал — целевой и ключевой для Ladcraft. Поэтому компания подготовила для партнеров инфраструктуру разработки, работы с клиентами, тиражирования решений и обучения. Она помогает пройти весь путь: освоить продукт, найти первый сценарий, провести продажу, внедрить решение и превратить накопленную экспертизу в тиражируемый продукт.

финал и ответы на вопросы

После заключительного слова команда Ladcraft разберет вопросы участников — от выбора первой точки входа и партнерской экономики до архитектуры, безопасности, внедрения и запуска собственных решений.